

Investor Day 2023



Windcity S.r.l.

Energies from a Variable Nature

PROGETTO: Turbina per il microeolico a geometria variabile
SETTORE: Energie rinnovabili
CONTATTO: Tommaso Morbiato (CEO)
EMAIL: tommaso@windcity.it
CELLULARE: +39 3405826531
WEBSITE: www.windcity.it
SOCIAL: @Windcity

4%*

Cleantech
Accelerator CDP
(*convertendo)

20%
CML srl

76%

Tommaso Morbiato

compagine sociale

cap. soc. 10.000 €

descrizione:

Windcity produce una turbina a geometria variabile passiva, un nuovo concetto di conversione dell'energia che consente di produrre energia in modo efficiente con l'anima turbolenta del vento che soffia a basse altitudini.

problema:

La risorsa naturale del vento urbano viene persa con le soluzioni standard. Il vento sotto i 50 m di altezza ha un'anima turbolenta e le attuali soluzioni non sono in grado di sfruttarlo in modo efficiente.

soluzione:

La geometria variabile passiva consente di recuperare il vento urbano.

mercato:

Il valore per l'1% del mercato del micro-eolico è di 16 milioni di € con una crescita del 15% nei prossimi 5 anni. Il TAM rilevato dal report degli operatori del settore mini-eolico è 1,6 B€. Considerando i business case integrati di edifici alti e torri Telco, il valore del TAM può arrivare a 16 B€ e 70 B€.

clienti:

Oggi si rivolge al mercato B2B, nello specifico ad Energy managers di aziende che intendono de-carbonizzare il proprio processo produttivo di rilascio di beni o servizi. In futuro la soluzione si rivolgerà anche nel mercato B2B-2C, tramite accordi in fase di negoziazione iniziale con distributori internazionali o fornitori di soluzioni per l'energia intelligente.

carattere distintivo:

La soluzione si distingue per la sua capacità di adattarsi alla rete elettrica e per l'efficienza nello sfruttamento del vento, anche quando questo varia in intensità e direzione. I risultati ottenuti da questa tecnologia innovativa sono notevoli: un'accelerazione fino a 5 volte superiore rispetto alle tecnologie tradizionali, che porta ad un incremento della produzione di energia fino al 64%. Questo è possibile grazie alla capacità della turbina di trasformare il vento turbolento in un flusso circolare di energia in modo passivo, senza l'utilizzo di motori, attuatori o contatti striscianti. La geometria variabile passiva consente di adattarsi in tempo reale alle diverse condizioni del vento, migliorando l'efficienza dell'intero sistema di produzione di energia.

business model:

Il modello di business si basa sulla produzione e vendita di turbine eoliche di dimensioni ridotte, adatte all'installazione in ambienti urbani, rurali e isolati. Nel 2023 le politiche energetiche prevedono semplificazioni per l'installazione di eolico distribuito anche fino a 20 kW e altezze superiori ai 10 m. I meccanismi dei certificati bianchi, di incentivazione di tariffa o detrazioni sono tutti strumenti applicabili all'eolico distribuito per favorire i clienti nell'adozione della soluzione. In futuro si prevede tramite accordi con distributori di energia di scalare fino a 10x considerando i tetti degli edifici alti, fino al 50x includendo le torri Telco, e fino a 100x se considerando la sinergia con la tecnologia fotovoltaica.

fatturato:

160.000 € nel 2022. Si prevede di raggiungere un fatturato di 7.300.000 € nel 2025.

team:

Tommaso Morbiato (Founder & CEO), R&D Head,
+10 years Renewables, Solutions Design.
Eleonora Lisato (CFO), Financial & Market Development,
+20 years Business Administration.
Vanni e Samuele Casonato (Co-founding partners),
+20 years Prototyping & Production.
Roby e Luana Casonato (Co-founding partners),
+20 years Back-office and Administration.
Matteo Pasti, Antonio Valentini (IoT & System Integration),
+ 40 years expertise.
Erika dal Cortivo, Junior Business Developer.

round di investimento:

750.000 €

destinazione risorse:

Fase 1 2023 - 750k - Industrializzazione e Break-even
80% Product Lifecycle: Stampi, Masterizzazioni, Banco Collaudo, Stocks
20% Crescita Ecosistema: Direzione Tecnico-Commerciale B2B
Fase 2 2025 - Sales Growth
55% Crescita Ecosistema: Reparto vendite B2B-2C,
Rete Distributori-Installatori, Certificazioni
25% Product Lifecycle: Linea assemblaggio veloce
20% Nuova IP e releases: EH Ventilazione industriale, MW-Scale, Water tech transfer

valore pre money:

3.500.000 €